



Cuando una empresa nace, se dedica la mayor parte del tiempo y energía a las operaciones diarias para hacer crecer el negocio. Sin embargo, para el crecimiento y el éxito a largo plazo, deberás tener un conocimiento profundo de las finanzas de la empresa. Existen cinco estados financieros en particular que pueden tener un gran impacto en tus oportunidades actuales y a futuro que todos los propietarios de negocios o directores financieros deben crear y comprender para realizar un seguimiento e impulsar el crecimiento.

Cuando se utilizan estos estados financieros juntos, ofrecen una imagen completa y precisa de la salud general de la empresa y puedes abrir paso a distintas fuentes de financiamiento.

1. Estado de pérdidas y ganancias

Un estado de pérdidas y ganancias, también conocido como estado de resultados, se utiliza para evaluar la situación financiera actual y sus perspectivas de crecimiento. Resume los ingresos generados por el negocio y sus gastos durante un período de tiempo específico. Lo que quede después de deducir los gastos es la ganancia. Si los gastos son mayores que los ingresos, entonces el informe de pérdidas y ganancias muestra una pérdida.

No es inusual que un negocio muestre una pérdida en varios momentos, como cuando está lanzando un nuevo producto o expandiendo su ubicación. **Sin embargo, tener pérdidas continuas es una «señal de alerta» porque eso muestra que constantemente sale más dinero del que ingresa.** Cuando se mantiene al tanto de las finanzas, puede encontrar estos problemas desde el principio y abordarlos de manera efectiva.

2. Estado de flujo de efectivo

El 82% de las quiebras de pequeñas empresas se deben a problemas de flujo de caja. La revisión periódica del estado de flujo de efectivo contribuye en gran medida a mantener el negocio en el lado positivo de esa estadística.

Mientras que una cuenta de pérdidas y ganancias muestra las entradas y salidas de dinero en un momento específico, el estado de flujo de efectivo se parece más a un presupuesto. Se utiliza para pronosticar ingresos y gastos durante un período de tiempo, a menudo, alrededor de tres años. Este estado de cuenta generalmente muestra el efectivo de las operaciones, inversiones y financiamiento.

Todo negocio tiene costos fijos y variables que se pagan con el dinero que genera la empresa. El estado de flujo de efectivo muestra si se puede o no hacer esto de manera efectiva. El estado de flujo de efectivo ayuda a planificar las inversiones diarias y a largo plazo y brinda a los propietarios, prestamistas e inversores del negocio una idea de la posición de efectivo. **Un banco revisará la posición de flujo de efectivo cuando solicite un préstamo. Esto le mostrará si tiene o no suficiente flujo de efectivo para cubrir la deuda que desea asumir la compañía, además de cualquier deuda existente que tenga.**

3. Balance general

El balance muestra cómo le está yendo a la empresa en un momento determinado, por ejemplo, trimestre a trimestre o año a año. En la hoja de balance encontrarás una ecuación simple: los activos del negocio = los pasivos del negocio + el patrimonio del propietario.

Los activos pueden ser a corto plazo, como el dinero en la cuenta corriente comercial y el inventario que espera entregar rápidamente. También pueden ser activos a largo plazo, como bienes inmuebles y equipos importantes. De manera similar, los pasivos se componen de deudas a corto plazo, como los costos de producción de bienes corrientes, y deudas a largo plazo, como préstamos comerciales. El capital es el efectivo invertido por dueños o los inversores, así como las ganancias retenidas.

4. Cuentas por cobrar/cuentas por pagar

Las cuentas por cobrar son los fondos que se le deben a la empresa, mientras que las cuentas por pagar son los fondos que la empresa le debe a otros. En general, cuanto más antigua es una deuda, menos probable es que se pague. Si no le pagan a tu negocio, perderás dinero y afectará tu flujo de caja. Los informes de antigüedad muestran cuánto de tus cuentas por cobrar están vencidas y qué antigüedad tienen para que se pueda hacer un seguimiento y tomar medidas para traer dinero.

5. Declaraciones de impuestos

Probablemente estés familiarizado con las declaraciones de impuestos incluso antes de abrir un negocio, porque las has presentado como individuo. Cuando administras un negocio, es increíblemente importante mantenerse al día con el pago de impuestos, así como, con cualquier impuesto personal del que se pueda ser responsable por separado.

Cómo puede ayudar GVS

Esperamos que esta información financiera y contable, básica para tu negocio, te sea de utilidad. En **GVS** somos asesores expertos en valuación financiera y de negocios. Aseguramos la validación de la auditoría externa, reduciendo el tiempo invertido por la Compañía en temas relacionados con instrumentos financieros, deterioro del valor de los activos y contabilidad de arrendamientos.

Contamos con 10 años de experiencia creando estrategias e implementando soluciones financieras acordes a las necesidades de nuestros clientes. Brindando servicio a grandes empresas de distintos sectores en México, LatAm, Argentina y España; garantizando su entera satisfacción a través de la recurrencia.

Comunícate a nuestras oficinas al **teléfono: 55 4741 1163** o bien, vía **WhatsApp al teléfono: 55 2690 5302**. O si lo prefieres, déjanos tus datos al correo **admin@gvservices.mx** y uno de nuestros asesores se pondrá en contacto contigo para ofrecerte una asesoría sin costo.

Con GVS tienes un aliado 24/7 para que te dediques a lo que te genera dinero.

Jorge Herrera Fernández – Valuation Director

