



HAGAMOS TIEMPO PARA LO QUE TE GENERA DINERO

La auditoría externa la gestionamos nosotros

DIFICULTADES DE AUDITORÍA

1 Pérdida de tiempo con equipo de expertos que no conoce el negocio

2 Costo elevado en asesorías que no generan aumento en la rentabilidad

3 Modificación e Implementación de nuevas normas contables

4 Reprocesos de auditoría o cambios en los Estados Financieros

**EVITA QUE ESTOS PROBLEMAS
AFECTEN TUS RESULTADOS**

¿QUIENES SOMOS?

Expertos en Valuación Financiera y de Negocios

Aseguramos Cumplimiento Normativo

- **Normas Internacionales de Información Financiera**
- **Normas de Información Financiera (México)**
- **Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados (E.U.A.)**

Optimización de Recursos Laborales

- **Inst. Financieros – Deuda, Inversiones, Derivados y Pérdida Crediticia Esperada.**
- **Pruebas de Deterioro – Activos Fijos de Larga Duración y Crédito Mercantil.**
- **Contabilidad Arrendamientos – Registro y Valuación (Activo/Pasivo)**

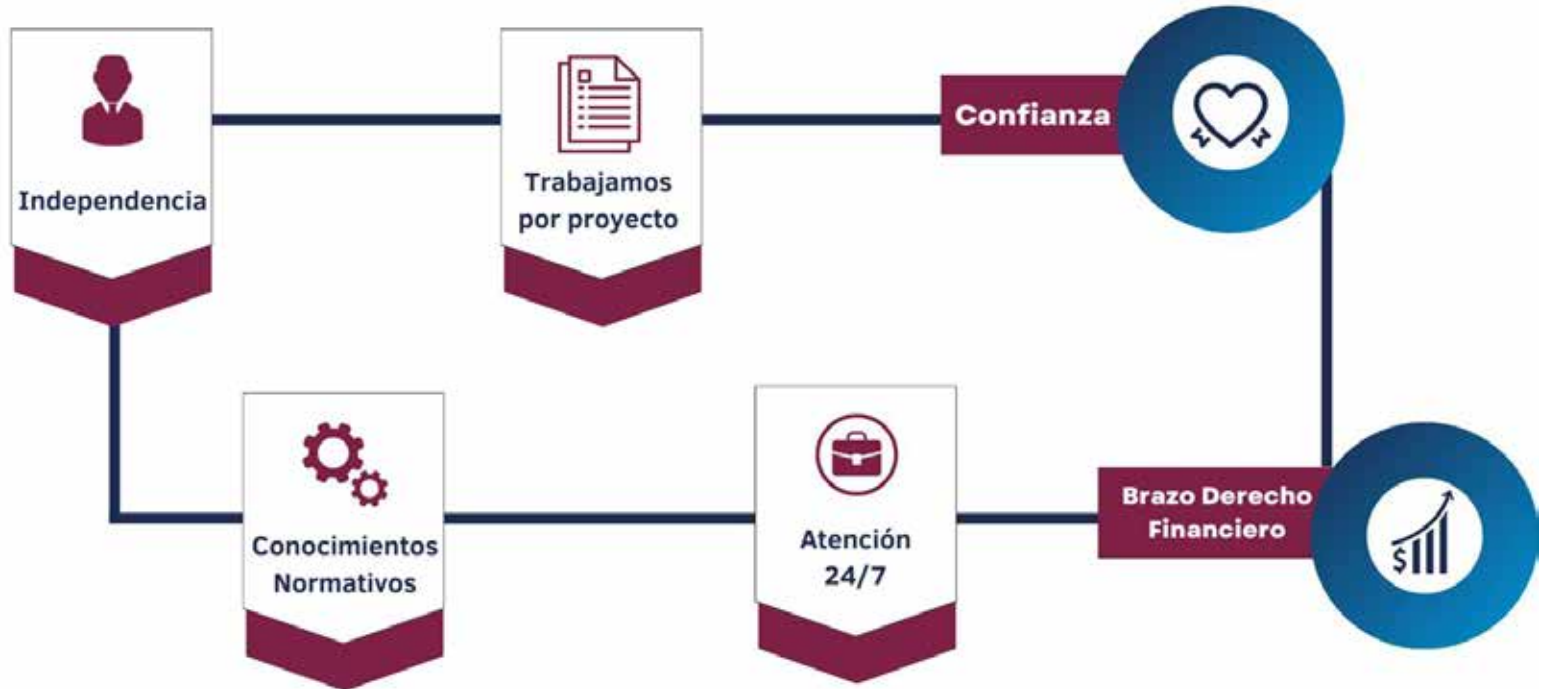
CLIENTES PRINCIPALES



LA RECURRENCIA DE NUESTROS CLIENTES AVALA NUESTRO COMPROMISO!!!



CREANDO ESTRATEGIAS Y SOLUCIONES FINANCIERAS PARA NUESTROS CLIENTES



¿PORQUÉ NOSOTROS?



**FORMACIÓN
INTERNACIONAL**



**EXPERIENCIA
PWC**



**EQUIPO DE
EXPERTOS
PARA TI 24/7**



¿QUÉ HACEMOS?

Aseguramos validación de auditoría
externa reduciendo el tiempo invertido
por la Compañía



CONTABILIDAD DE COBERTURAS

- Diagnóstico de Riesgos Financieros
- Estructuración de Coberturas
- Documentación Formal de Coberturas
- Políticas de Administración de Riesgos Financieros
- Valuación Conforme a las Mejores Prácticas
- Pruebas de Efectividad y Análisis de Sensibilidad
- Capacitación en el Manejo y Operación de Derivados



Proyecto: Herramienta Comercial

Objetivo: Vender a sus clientes en pesos sin asumir un riesgo o fijar precios poco competitivos.

Logros: Herramienta para estimar precios en pesos y detalle de los forwards necesarios a contratar para no incurrir en riesgos de tipo de cambio.



Proyecto: Coberturas Centralizadas

Objetivo: Administrar correctamente la exposición neta del grupo reduciendo carga operativa adicional.

Logros: Capacitación de todas las tesorerías de LATAM e implementación de procesos para contratación de derivados.



PRUEBA - ANÁLISIS DE DETERIORO

- Identificación de Unidades Generadoras de Efectivo
- Análisis de Datos Históricos y Proyectados
- Enfoque de Mercado y Enfoque de Ingresos
- Determinación de Tasa de Descuento (WACC)
- Empresas Comparables y Múltiplos Implícitos
- Activos de Larga Duración y Crédito Mercantil
- Determinación del Rango de Valor



Proyecto: Identificación UGE y Análisis de Deterioro

Objetivo: Identificar UGE para realizar el análisis de deterioro de los Créditos Mercantiles.

Logros: Diseño modelo de valuación con base en los insumos de la Compañía y se sustentó el rango de valor a través de distintos enfoques.



Proyecto: Análisis de Deterioro Crédito Mercantil y Activos Fijos

Objetivo: Determinar si existen indicios de deterioro para 3 UGEs de la Compañía.

Logros: Implementación de técnicas de valuación y determinación del valor de los activos fijos de larga duración de planta en Coatzacoalcos.



CONTABILIDAD DE ARRENDAMIENTOS

- Identificación de Contratos de Arrendamiento
- Implementación y Procesos a Seguir
- Determinación de Tasa Incremental de Endeudamiento
- Valor Presente de Activo y Pasivo a Reconocer
- Actualización de Contratos por Modificación Rentas
- Registro Contable de Amortización y Depreciación
- Revelaciones por Impactos COVID



Proyecto: Revisión IFRS 16

Objetivo: Evaluar la implementación de la nueva norma conforme a los resultados obtenidos por asesores.

Logros: Validación de la metodología y ajuste del sistema utilizado para el registro contable de los contratos de arrendamientos.



Proyecto: Adopción de la Norma

Objetivo: Realizar las valuaciones y registro contable de todos los arrendamientos conforme a Boletín D5.

Logros: Aprobación por parte de los auditores externos de metodologías utilizadas y la determinación de la tasa de descuento.



PÉRDIDA CREDITICIA ESPERADA

- Clasificación de Activos Financieros
- Enfoque Simplificado – Toda la Vida del Activo
- Enfoque General – Método de 3 Etapas
- Cálculo del Deterioro de Activos Financieros
- Evaluación de Incremento en Riesgo Crediticio
- Determinación de Provisiones Aplicables
- Reconocimiento de Pérdidas



Proyecto: Pérdida Esperada de Cartera

Objetivo: Determinar el porcentaje de pérdida esperada para los distintos canales y buckets.

Logros: Planificar estrategia de registro de las CxC para disminuir la reserva cumpliendo con los parámetros establecidos por la norma.



Proyecto: Evaluación de la Cartera de Arrendamientos

Objetivo: Determinar pérdida esperada de arrendamientos con el sector privado y con el sector público.

Logros: Utilización del método de 3 etapas para definir los riesgos a los que estaba expuesta la Compañía por probables incumplimientos.



¿CÓMO LO HACEMOS?

PLAN DE TRABAJO

Seguimiento 360°



Reunión

Concreta tu cita con nosotros



Entendimiento

Platícanos tu situación



Personalización

Recibe un Plan a la Medida



Cumplimiento

A tu lado hasta culminar el proyecto



Garantía 100%



Atención las 24/7 por alguno de los socios.



Equipo capacitado en Normas Contables.



Recepción de VoBo por parte de auditoría.



Entregables de la más alta calidad.

TRANSFORMACIÓN GVS

Costos excesivos y falta de entendimiento del negocio por parte de asesores externos



Contar con un asesor de confianza a tu disposición 24/7

Frustración y desgaste durante validación de los procesos de auditoría



Tiempo disponible para actividades que generan rentabilidad

Reproceso de auditoría o modificaciones en los estados financieros



Modelos validados al 100% por los auditores externos (Big 4)



Reconocimiento Interno
(Equipo de Trabajo y superiores)

¿POR QUÉ NOSOTROS?

Confianza



**Sin conflictos
de interés**



**Conocimientos
Normativos**



**Precio por
proyecto a la
medida**



**Seguimiento
24/7**

EQUIPO DIRECTIVO



Pablo Girón Pérez
Valuation Partner

pablogiron@gvservices.mx
Cel. 044 55 2690 5302

- **Santander (2007-2010)**

Implementación del sistema Murex para gestionar todos los derivados del Banco. Integración con el área de Riesgos, cálculo de VaR, sensibilidades y P&L Reporting.

- **PwC México (2010-2013)**

Creación del equipo de valuación atendiendo a más de 300 clientes en México y LATAM. Implementación de Normas Contables bajo IFRS, USGAAP y MEXGAAP para clientes regulados por la CNBV y SEC.

- **GVS (2013 a la fecha)**

Consultoría en estructuración y valuación de coberturas, obtención de financiamiento y valuación de empresas. Análisis de deterioro y cálculo de pasivo laboral. Cartera con más de 35 clientes.



Jorge Herrera Fernández
Valuation Director

jorgeherrera@gvservices.mx
Cel. 044 55 4361 6244

- **América Móvil (2012-2014)**

Analista de riesgos apoyando con la administración y financiamiento de la deuda corporativa, optimización de coberturas y creación de reportes financieros.

- **EY Australia (2015)**

Consultor de negocios responsable de generar un plan estratégico para que la agencia Flight Centre pudiera aumentar su presencia en el mercado asiático. Dicho proyecto fue aprobado por el cliente y ejecutado por EY.

- **GVS (2016 a la fecha)**

Asesoría en valuación de instrumentos financieros, análisis de deterioro, contabilidad de arrendamientos y cálculo de pérdida crediticia esperada como apoyo a las empresas en su proceso de auditoría.

¿POR DÓNDE EMPEZAMOS?

Giron Valuation Services
Asesoría Financiera



Tel: 47 41 11 63
Cel: 55 26 90 53 02



pablogiron@gvservices.mx
jorgeherrera@gvservices.mx



www.gvservices.com.mx



Giron Valuation Services